

BIZNES



EFFEKT

SZKOŁY KURSY SZKOLENIA UBEZPIECZENIA

TRENING ASERTYWNOŚCI I STANOWCZOŚCI W NEGOCJACJACH



PO UKOŃCZENIU
KURSU OTRZYMASZ

CERTYFIKAT
ZAŚWIADCZENIE
MEN

PROGRAM SZKOLENIA

- Czym jest asertywność?
- Asertywność – umiejętność określania i ustanowienia własnych granic.
- Trening stanowczości – ćwiczenia doskonalące
- Stres a asertywność – jak sobie radzić w trudnych sytuacjach
- Negocjacje – jak zaplanować cele, warianty i strategie w negocjacji
- Style i taktyki negocjacji
- Trudne negocjacje – rozstrzygnięcie konfliktów i łagodzenie sporów
- Asertywność w praktyce negocjacyjnej
- Przygotowanie się do negocjacji handlowych, a zdolność podtrzymywania postawy asertywnej we wszystkich etapach negocjacji.
- Asertywna wymiana poglądów, kierowanie dyskusją i osiągnięcie zamierzonych celów.

CERTYFIKAT JAKOŚCI ISO



UPRAWNIENIA



Ministerstwo
Edukacji i Nauki



Ministerstwo Rodziny
i Polityki Społecznej

POSIADAMY
WPIS DO
REJESTRU INSTYTUCJI
SZKOLENIOWYCH!

 effekt.edu.pl

ul. Staromiejska 6/3
40-013 Katowice

32 203-41-75
720-820-804

sekretariat@effekt.edu.pl
szkolenia@effekt.edu.pl