

POŚREDNIK W OBROTCIE NIERUCHOMOŚCIAMI

POSIADAMY
WPIS DO
REJESTRU INSTYTUCJI
SZKOLENIOWYCH!

PROGRAM SZKOLENIA

- Opis zawodu. Weryfikacja stanu prawnego nieruchomości.
- Podstawowa wiedza z zakresu prawa. Cechy lokalnego rynku nieruchomości
- Zasady funkcjonowania marketingu na rynku nieruchomości. Metody prezentacji nieruchomości.
- Umowa pośrednictwa w obrocie nieruchomościami. Rodzaje umów. Zasady zawierania
- Oględziny nieruchomości. Przyjęcie oferty. Prezentacja
- Podmioty działające na rynku nieruchomości. Instytucje monitorujące rynek nieruchomości. Uczestnicy rynku nieruchomości. Zasady BHP przy oględzinach nieruchomości
- Kształtowanie relacji sprzedawca-nabywca. Pośrednictwo jako forma pracy z ludźmi. Budowanie relacji pomiędzy klientem (zamawiającym) i pośrednikiem
- Metody negocjacji. Narzędzia pracy agenta nieruchomości

PO UKOŃCZENIU
KURSU OTRZYMASZ

CERTYFIKAT

ZAŚWIADCZENIE
MEN

CERTYFIKAT JAKOŚCI ISO



UPRAWNIENIA



Ministerstwo
Edukacji i Nauki



Ministerstwo Rodziny
i Polityki Społecznej